

▶ Gamm vert & AgriVillage La distribution verte tient bon la rampe

PAGE 6

ACTUALITÉ
REPRISE DU SITE
CAUSSADE SEMENCES
À FONTENAY

P.3



SERVICES ET TECHNIQUES
DERNIÈRE ASSEMBLÉE
POUR LES ÉLEVEURS
DE CHALLANS

P.5



FAITS ET GESTES
À LA DECOUVERTE
DE LA CULTURE
DU PERSIL

P.8



Optimisation de nos installations Nous sociétaires, nous sommes tous concernés... "

Le fonctionnement optimisé de nos installations coopératives est une préoccupation permanente de nos équipes opérationnelles. Mais il y a le poids des habitudes chez les salariés comme chez les agriculteurs et nous pourrions souvent tous ensemble, faire un peu différemment, pour faire mieux.

Je m'appuierai sur deux illustrations bien actuelles.

Tout d'abord **s'agissant de la distribution des appros** : la période de confinement a eu le mérite de nous faire expérimenter le coup de fil préalable, avant visite au dépôt. « Le temps, c'est de l'argent ». Et cela vaut pour les salariés de la coopérative comme pour nous agriculteurs, ou bien pour nos propres salariés d'exploitation. C'est pourquoi, donner la possibilité au magasin, **moyennant coup de fil suffisamment anticipé**, que la commande soit préparée **avant** la visite, plutôt que de devoir attendre au dépôt, c'est un réflexe qu'il faut faire perdurer. Tout le monde a à y gagner.

La deuxième illustration concerne la **collecte des céréales**. Il n'a échappé à personne que la collecte d'été 2020 allait être une toute petite récolte. Nous nous mettons en situation d'embaucher moins de saisonniers.

Nous avons également discuté avec la FDCUMA et les ETA et défini avec eux un cadre recommandant la fermeture des points de collecte au plus tard à 23 h 30 (*sauf conditions météo particulières*) et en évitant les dimanches, pour réduire les surcoûts et les débordements horaires. Là aussi, seule la discipline collective de nos sociétaires peut permettre à ces mesures de porter leurs fruits. En matière de collecte toujours, le coup de fil du sociétaire qui à des heures tardives prévient s'il va apporter ou pas ses céréales, est un réflexe simple et de bon sens, évitant parfois des attentes inutiles et coûteuses des salariés sur les sites.

La coopérative appartient aux agriculteurs et tout ce qui peut contribuer à en optimiser et à en fluidifier le fonctionnement, est bon à prendre. La qualité du service rendu reste une priorité permanente des équipes mais il ne s'agit pas non-plus de tomber dans du sur-service coûteux.

A chacun d'y veiller individuellement et le cas échéant d'ajuster ses façons de faire ; car les petits ruisseaux font les grandes rivières et qu'il faut savoir parfois, faire bouger les lignes.

Jérôme Calteau, Président

► INVESTISSEMENT

REPRISE DU SITE CAUSSADE SEMENCES À FONTENAY SITE

Suite à sa mise en vente par Caussade semences, Cavac a repris à compter du 1^{er} juin 2020 la station de Fontenay-le-Comte. Un choix stratégique pour un site bien placé.

Au cœur de Fontenay-le-Comte, le site de Caussade semences racheté par la coopérative s'étend sur près de 3 900 m² et comprend une zone de réception, une ligne de triage et d'ensachage. C'est aussi un centre doté d'une capacité de stockage de 2 500 tonnes avec de nombreuses cellules de petite capacité : une douzaine de cellules palplanches et une douzaine de cellules rondes, permettant un parfait allotement des différentes espèces et variétés. Depuis ce rachat effectif le 1^{er} juin 2020, quatre personnes ont rejoint les effectifs de Cavac : un chauffeur, deux personnes pour l'exploitation du site et une personne pour l'administration.

En soutien au site de Mouilleron

Ce site bien entretenu possède une grande zone de stockage de produits finis. Sa situation géographique offre l'avantage d'être à proximité des zones de productions, mais aussi de la centrale d'approvisionnement de Fougeré. Ce site permettra également de délester la station de Mouilleron-le-Captif arrivant à saturation de juillet à novembre. Le centre de Fontenay



Le rachat du site de Fontenay-le-Comte est effectif depuis le 1^{er} juin.

CHIFFRES CLÉS

- Une fosse de réception
- Une douzaine de cellules palplanches > 1 200 tonnes
- Une douzaine de cellules rondes > 1 200 tonnes
- Une ligne de triage
- Une ligne de traitement conditionnement
- 2 800 m² de stockage produit finis > 2 000 tonnes
- 3 898 m² de bâtiments

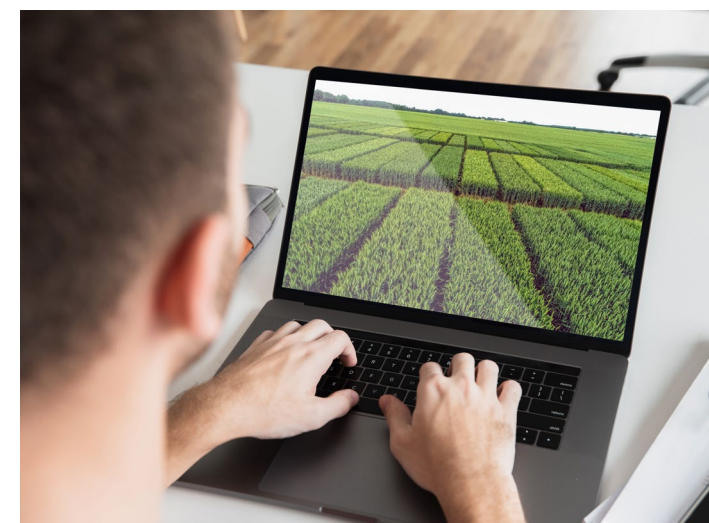
accueillera prioritairement les pois fourragers, 50 % des volumes de blé tendre et 100 % du blé dur. Ainsi, la station de Mouilleron pourra développer d'autres espèces et ainsi conforter les plans de productions actuels.

Cet investissement permet également de renforcer les liens de Cavac avec la société Caussade semences permettant ainsi de développer de nouveaux contrats et synergies industrielles.

► EURALIS SEMENCES ET CAUSSADE SEMENCES SE RAPPROCHENT

Le 19 juin, les deux entreprises : Euralis Semences et Caussade Semences group ont signé un accord de rapprochement, concluant une démarche entamée depuis un an. Leur but est de devenir un « acteur clé européen des semences » face à une concurrence accrue, en s'appuyant sur « leur complémentarité, sur une offre multi-espèces et sur leur réseau de producteurs et d'outils industriels ». Ce nouvel ensemble se positionnera dans le top 10 des semenciers mondiaux grandes cultures. Il comptera 2 000 collaborateurs et 350 millions d'euros de chiffre d'affaires.

L'accent sera mis sur la recherche et développement et la nouvelle entité sera aussi un moyen de sécuriser les deux entités en « maintenant une taille critique » et en renforçant les positions de marché. ■



Les vidéos du Rallye Bio sont accessibles sur Youtube.

► AGRONOMIE

DES VISITES D'ESSAIS EN FORMAT DIGITAL AGRICULTURE BIOLOGIQUE

Chaque année les rallyes permettent de présenter aux agriculteurs le résultat des essais agronomiques. Avec le contexte sanitaire, ces rendez-vous au champ n'ont malheureusement pas pu être tenus. C'est notamment le cas du rallye des grandes cultures biologiques qui aurait dû se dérouler à Thiré (85) le 23 mai 2020. La coopérative, en partenariat avec la Chambre d'agriculture des Pays-de-la-Loire, les Geda, ont décidé de faire découvrir virtuellement la plateforme d'essais au travers de films réalisés directement en champ.

Quatre vidéos sont désormais accessibles en ligne :

- Produire un blé bio de qualité (choix variétal et intérêt de l'association)
- L'autonomie en azote en systèmes céréaliers Bio
- La conversion en lait Bio et le pâturage tournant dynamique
- Les systèmes laitiers Bio en Pays-de-la-Loire au travers de la modélisation de quatre systèmes qui sont une représentation des exploitations agricoles ligériennes.



RDV sur la chaîne Youtube de la Chambre d'Agriculture des Pays de la Loire. ■

► ESSAIS FOURRAGERS

CHERCHER LA QUALITÉ PLUTÔT QUE LA QUANTITÉ RALLYE

Confinement oblige, les visites des essais dédiées aux dérobées fourragères n'ont pas pu se tenir. Voici les principaux résultats de ces expérimentations qui portaient cette année sur l'amélioration des teneurs en protéines des fourrages.

Chaque année le service agronomie de la coopérative mène des essais sur les cultures dérobées fourragères. Cette année, les plateformes ont été implantées à La Roche-sur-Yon (85) et La Petite Boissière (79).

Ciblage protéine

Plutôt que privilégier le rendement, ces essais portaient sur l'amélioration des teneurs en protéines des fourrages par rapport à du ray-grass pur.

Différents mélanges ont été implantés, avec des densités variables. Le tableau ci-contre donne une première tendance des mélanges les plus intéressants. La date de récolte précoce (8 avril 2020)

agit directement sur les résultats. Selon les objectifs de l'exploitation, il faudra adapter les variétés, les doses et la date de récolte. On remarque ainsi que les mélanges contenant de la vesce velue ont des taux de protéines élevés par rapport aux fourrages habituels.

De nombreux intérêts

Les mélanges fourragers présentent de nombreux atouts. Ils permettent tout d'abord de valoriser le sol entre deux cultures, via les couverts végétaux qui sont une obligation légale. « Il ne faut pas oublier l'intérêt agronomique », explique Jean-Luc Lespinas, responsable agronomie. « Le couvert permet de faciliter le travail du sol. Le sol reste en effet très émiétté, simplifiant le travail pour le maïs par exemple ». Les couverts ont aussi un impact bénéfique sur l'implantation de la culture suivante. Par ailleurs, les

COMPOSITION DU MÉLANGE	RDT TMS/HA	UFL	MAT
SEIGLEFOURRAGER/V.VELUE (METHA)	7,1	0,75	13,6
SEIGLE /RGI BARCRESPO/V.VELUE	5,9	0,99	22,5
SEIGLE RUBIN/T.SQUAR/V.VELUE/RGI BARCRESPO	5,8	0,94	17,3
SEIGLE RUBIN/T.SQUAR/V.VELUE	5,7	0,93	3 20,4
RGI BARCRESPO/T.SQUAR/V.VELUE	5,6	0,9	19,1
SEIGLE FORESTIER/T.MICHELI FIXATION/V.VELUE	5,5	0,91	17,1
RGI BARCRESPO/T.INCARNAT CONTEA	5,5	0,87	14,1
SEIGLE.FOR/TREFLE SQUAR/VEUCE VELUE	5,2	0,99	22,1
SEIGLE FORESTIER/AVOINE/T.INCAR/V.VELUE	5,1	0,96	6 25,4
SEIGLE FERMIER/T.SQUAR/T.MICHELI/V.VELUE	5,1	0,98	20,1

Les mélanges à base de seigle ont souffert cet hiver des excès d'eau ce qui explique une valeur élevée en protéines (les légumineuses étant largement majoritaires).

légumineuses sont de bon piège à azote enrichissant le sol pour les cultures suivantes et réduisant les apports futurs.

L'année prochaine, le service agronomie souhaite orienter ces essais vers l'étude de fourrages plus productifs. La complémentarité des essais sur ces deux approches - qualité et quantité - permettra à terme d'offrir aux agriculteurs un meilleur guide de choix dans les mélanges. Cela répondra aussi à une autre évolution, à savoir l'alimentation des méthaniseurs qui eux, ont besoin du volume en premier lieu et ensuite de la qualité. ■

► ZOOM SUR LES ESSAIS FERTILISATION

La plateforme accueillait deux essais sur la fertilisation des dérobées fourragères, l'un sur du Ray-grass italien pur et l'autre en mélange RGI-Trèfle-Vesce. L'objectif était de confirmer les performances d'engrais azotés et d'engrais potassiques technologiques observées en 2019 sur la plateforme de Mareuil.

Les engrais ont été appliqués sur les mêmes positionnements dans les deux essais, seules les doses d'azote ont été adaptées au couvert en place (80 kgN/ha en RGI pur contre 50 kgN/ha en RGI + légumineuses). Cet essai a permis de confirmer l'intérêt d'investir dans une fertilisation de qualité dans ces deux contextes afin de produire un fourrage de qualité au niveau de la valeur nutritive et minérale pour le troupeau. ■

► VOLAILLES

DERNIÈRE ASSEMBLÉE POUR LES ÉLEVEURS DE CHALLANS ÉVÉNEMENT

Un an après la décision de rejoindre l'Organisation de Producteurs Volailles Cavac à côté de Volinéo, le syndicat « Les Éleveurs de Challans » conclut le processus en convoquant sa dernière assemblée générale. Un événement pour l'ancien syndicat qui continue aujourd'hui son histoire avec Cavac.

Une dernière assemblée générale est forcément un événement et c'est non sans émotion que Dominique Morvan, président du syndicat des Éleveurs de Challans, a énoncé son rapport moral : « C'est avec une profonde émotion que j'ai animé cette assemblée générale. Je remercie tout le monde, les éleveurs et la Cavac. Nous avons forcément du travail devant nous. Je sais juste que nous sommes mieux organisés pour réussir ».

Face au contexte sanitaire particulier, cette dernière assemblée s'est déroulée en petit comité avec les éleveurs. Cette mobilisation des éleveurs a toujours été « une force et cela nous guide pour conserver notre identité », explique Dominique Morvan.

Des valeurs qui rassemblent

Cette assemblée entérine donc le rapprochement de la structure avec Cavac. Dominique Morvan explique : « Ce n'est pas la fin des Éleveurs de Challans, bien au contraire, c'est simplement la volonté de nous appuyer sur la coopérative avec qui nous partageons les mêmes valeurs et de conduire un changement de véhicule juridique ». C'est donc un rapprochement souhaité par les deux entités qui s'inscrit dans la durée. « Nous serons plus solides pour assurer nos activités ». Cependant, les Éleveurs de Challans possède une identité forte, avec une marque reconnue. En rejoignant Cavac, le syndicat souhaitait pouvoir conserver cette différence à laquelle il est très attaché.



Au sein de l'Organisation de Producteurs Volailles Cavac, les Éleveurs de Challans ont donc un comité de gestion qui leur permet de conserver leur identité et leur gouvernance.

Les priorités sont aujourd'hui d'apporter plus de service technique aux éleveurs, de répondre aux nouveaux enjeux sanitaires avec une maîtrise en propre et d'être en mesure de mettre en place les évolutions à conduire en matière de bien-être animal. ■

L'ANNÉE 2019 UNE PÉRIODE DÉLICATE

L'année 2019 a été marquée par la chute des ventes en GMS et donc de fortes baisses de planification. Le marché des volailles label a aussi été touché par les nouvelles règles en matière de promotion. Par ailleurs, les volailles labellisées se font prendre des parts de marché avec le développement des volailles Bio et des volailles conventionnelles qui affichent des valeurs de qualité et de bien-être animal, via une image de marque travaillée.

La large gamme et les positions fortes en volailles festives, ainsi que le développement des volailles Bio, ont permis de limiter l'impact des baisses de marché pour la structure. Côté éleveurs, les vides sanitaires ont été allongés et le conseil d'administration a sollicité Cavac pour verser un complément de prix de 1,5 €/m² à l'ensemble des éleveurs.

En ce début d'année 2020 et à cause du contexte sanitaire, les consommateurs se sont recentrés sur des produits qualitatifs. Ils souhaitent plus de transparence, plus de qualité, plus de local. Un avantage pour les volailles de Challans qui ont déjà ces trois composantes dans leurs cahiers des charges. ■

► GAMM VERT & AGRIVILLAGE

LA DISTRIBUTION VERTE TIENT BON LA RAMPE BILAN ANNUEL

L'exercice 2019/2020 s'achève pour Cavac Distribution avec un chiffre d'affaires qui sera probablement sensiblement en hausse. Cette bonne nouvelle vient récompenser la forte mobilisation des équipes pendant la crise sanitaire.



Malgré cet exercice mouvementé, Cavac Distribution aura tenu le coup face à la crise sanitaire

Le réseau de magasins de Cavac Distribution aura tenu le choc pour l'exercice 2019/2020 malgré cette crise sanitaire hors-norme. Une bonne nouvelle dans le contexte économique actuel. A la fin mai 2020, le chiffre d'affaires des magasins Gamm vert connaît une hausse de 3,7 % par rapport à l'année passée, et celui des AgriVillage affiche +9 %.

Une mobilisation inédite

A situation exceptionnelle, mobilisation exceptionnelle. Malgré la succession des directives, les équipes des magasins se sont adaptées avec beaucoup d'agilité. Pour Cécile Pagès, la directrice de Cavac Distribution, ces bons résultats

un peu « inespérés » sont le fruit de la mobilisation du personnel. « Malgré les problèmes de garde d'enfants, l'angoisse du contexte sanitaire... les équipes ont assuré au siège comme dans les magasins. Je tiens vraiment à les remercier ».

Une reprise par étape

Si les magasins sont restés ouverts pendant le confinement, plusieurs phases de restrictions se sont succédé. Lors de la première phase d'ouverture en mars, seuls les produits de première nécessité étaient disponibles à la vente, les magasins AgriVillage ont été fermés au grand-public et les magasins Gamm

vert ont largement réduit leurs horaires d'ouverture en conséquence. Le retentissement a été immédiat : le chiffre d'affaires des Gamm vert a plongé de 40 % en mars 2020. Les nouvelles décisions du 5 avril 2020 ont autorisé la réouverture totale des magasins, après être passé pendant quelques jours par une étape intermédiaire où les ventes de plants potagers et de semences de légumes ont été permises. Boostée par une météo favorable et une fréquentation au rendez-vous, l'activité a repris depuis le mois d'avril, permettant de rattraper l'impact des restrictions liées au Covid-19.

CHIFFRES CLÉS



14 magasins
Gamm vert



23
AgriVillage



2
Gamm vert Village



3 espaces franchisés
La Vie Claire



Cavac Distribution,
c'est 134 salariés

Retour des plaisirs simples

Ce qui marque aussi cette période, c'est la façon de consommer des clients. Une fois les restrictions de vente levées, les clients ont complètement modifié leurs comportements d'achats. Outre le plaisir ravivé du jardinage, les ventes de poules pondeuses, d'aliments basse-cour et de matériel (piquets, grillage...) ont décollé. Dimitri Douin, responsable de magasin Gamm vert, explique « On a vendu deux fois plus de poules pondeuses à Marans, soit environ 150 à 200 par semaine ». Pour l'anecdote, Dimitri ajoute avoir reçu a posteriori des coups de fil de ces nouveaux éleveurs : « Deux clients m'ont demandé si on gardait les poules pendant les vacances ».

La force de la proximité

Autre impact du confinement, avec des déplacements limités à 1 km autour de chez soi, les magasins de proximité que sont nos AgriVillage ont connu une fréquentation inédite. Didier Dervé, animateur du réseau AgriVillage, précise « On a vu arriver de nouveaux clients qui ne connaissaient pas nos magasins ruraux. Beaucoup se sont mis au jardin, parce qu'ils avaient le temps mais aussi dans un but pédagogique avec les enfants ». Pour Didier Dervé, les agriculteurs ont sans doute aussi joué un rôle dans la recommandation. Cette nouvelle fréquentation va-t-elle perdurer ? Nul ne le sait, mais Didier Dervé constate « En ce mois de juin, on voit encore de nouvelles têtes. Espérons que l'accueil personnalisé, le conseil sur place, la proximité... - tout ce qui fait notre différence - les feront revenir en magasin ! ». ■

► BON À SAVOIR

FIDÉLITÉ : DU NOUVEAU POUR LES AGRICULTEURS

Depuis le 1^{er} juillet 2020, les agriculteurs ayant signé un contrat « Positiv'Privilege » peuvent bénéficier d'une remise de fidélité de 5 % sur les produits « grand-public » et « professionnels » dans le réseau de magasin Gamm vert et AgriVillage de Cavac Distribution. Sont exclus les promotions, les pièces détachées techniques, les produits des espaces Bio La Vie Claire et la main d'œuvre. Les remises de 5 % seront versées au fur et à mesure sur les factures. Ce nouveau système de fidélité remplace le versement sous forme de chèques / bons d'achat en fin d'année. ■



Castel Motor commercialisera dans un nouvel espace du matériel de la marque Husqvarna

► ACTUALITÉ

NOUVEL ESPACE MOTOCULTURE SUR LA CÔTE VENDÉENNE

En octobre 2020, un espace dédié à la motoculture mis en place en partenariat avec Cavac Distribution ouvrira ses portes au sein de Castel Motor au Château-d'Olonne (85). Particuliers et professionnels pourront y trouver toute une gamme de matériels de la marque Husqvarna : tondeuses, tronçonneuses, débroussailluses, taille-haies, souffleurs, motobineuses. Adresse : Castel Motor 4 rue Amédée Gordini 85180 Le Château-d'Olonne (ouverture le 1^{er} octobre 2020). ■



► NOUVEAU

À LA DECOUVERTE DE LA CULTURE DU PERSIL

AGRICULTURE BIOLOGIQUE

Depuis 2019, une nouvelle culture s'est ajoutée à la liste déjà bien remplie de la coopérative : le persil Bio. Cap sur le sud de la Vendée où trois exploitations ont semé 10 hectares.

C'est dans le Sud Vendée que Cavac cultive du Persil Bio grâce à trois agriculteurs.



La coopérative a débuté la culture de persil Bio l'année dernière. Un lancement modeste si l'on n'en juge par les trois hectares de persil frisé Bio récoltés en 2019 ! Cette année, ils sont trois agriculteurs situés en Sud-Vendée à se lancer dans cette production de niche, soit 10 hectares dont 8 ha de persil frisé et 2 ha de persil plat. Implanté de fin mars à début avril, le persil pousse pendant trois mois au cours desquels on réalise trois coupes espacées chacune d'un mois.

Le but étant de récolter au total 20T/ha. Cette culture pointue demande une main d'œuvre élevée, notamment pour le désherbage. D'ailleurs, les agriculteurs ont pu tester cette année une nouvelle machine électrique « Le Toutilo » qui offre un confort de travail et une bonne position aux utilisateurs lors du désherbage manuel.

Un marché de niche

La production de persil est assez confi-

dentielle dans nos départements du sud Loire. Plus présente en Bretagne, elle s'exporte pour la partie Bio.

La production de persil Bio est rare et compte une centaine d'hectares en France. Cavac représente donc aujourd'hui 10 % de la production française. La production de la coopérative est destinée à un partenaire breton qui trie, nettoie, coupe et surgèle le persil. ■

► INITIATIVE

MANGEZ DU CANARD !

VENTE AUX SALARIÉS

Opération réussie pour la vente de filets de canards et de canettes auprès des salariés du Groupe Cavac. Sur mai et juin, le groupement Volinéo organisait une vente flash pour soutenir la filière durement éprouvée par la crise sanitaire. En effet, les stocks d'invendus sont à un niveau historique et les lieux de stockage saturés. De nombreux intervenants de la filière risquent d'être en très grande difficulté financière : éleveurs, accoueurs, abattoirs.

C'est sans doute une goutte d'eau dans l'océan, mais l'achat solidaire a fonctionné : 843 colis de 5 kg de filets ont été commandés par les salariés, soit plus de 4 tonnes de viande livrées dans les différents sites de la coopérative. Les congélateurs sont bien remplis, il ne reste plus qu'à cuisiner cette viande tendre et savoureuse. ■



Distribution des commandes de filets de canards à La Roche-sur-Yon